

Pedro Bárcena y Emilio de Andrés Directores de E4e Soluciones

“Cobramos exclusivamente de los ahorros que generamos”

E4e Soluciones, empresa de servicios energéticos, cumple diez años ofreciendo proyectos integrales de eficiencia energética con el compromiso de cobrar exclusivamente de los ahorros generados. Hoy, Día de la Eficiencia Energética, Pedro Bárcena y Emilio de Andrés, sus jóvenes directores, nos cuentan su andadura empresarial durante esta década.

¿Cómo ha cambiado el sector energético en esta década?

P.B.: El sector energético es un sector complejo; a todos nos cuesta comprender una simple factura eléctrica. El mercado energético global está evolucionando hacia un enfoque más abierto y competitivo que el actual, obligando a las empresas energéticas a cambiar su modelo de negocio, a los clientes a cambiar su forma de consumo y a los estados a implementar una nueva reglamentación.

E.d.A.: En el ámbito de la eficiencia energética, los cambios están siendo también muy significativos; la aparición de nuevas tecnologías y de nueva normativa está impulsando una aceleración del mercado. Un ejemplo claro es que hemos pasado de ser un centenar de empresas Proveedoras Servicios Energéticos (PSE) a más de 1.260 en la actualidad, según el último censo del IDAE.

¿Perciben una mayor concienciación energética entre sus clientes?

P.B.: Sin duda, en los últimos años la preocupación por la energía y el cambio climático ha crecido significativamente en todos los ámbitos motivada, principalmente, por el incremento de los precios, los cambios normativos y regulatorios y, en último término, por una mayor sensibilización social hacia la sostenibilidad y el medio ambiente.

E.d.A.: Actualmente, nos encontramos un perfil de cliente que cada vez tiene más conocimiento, demanda más información y busca un servicio mejor y más amplio. En nuestro caso ha aumentado la demanda de servicios de eficiencia energética ligados a la generación de ahorros económicos.

En E4e implementan soluciones de eficiencia energética. ¿En qué consisten?

P.B.: Nuestros servicios abarcan distintas áreas del sector energético, siempre con especial atención al área de la eficiencia energética. El más demandado, la realización de “proyectos de eficiencia energética con ahorros garantizados”. Consiste en la realización de un análisis en profundidad de las instalaciones y consumos energéticos del cliente. Posteriormente se realiza una propuesta de proyecto “llave en mano” que produzca el mayor retorno económico. En esta modalidad, E4e asume la inversión y al cliente se le garantizan unos ahorros mínimos por contrato que financian el coste del proyecto. De esta forma, los clientes se benefician de proyectos de eficiencia energética sin inversión y sin riesgo.



Foto: ©Javier Jiménez

Pioneros en ahorro energético

E4e Soluciones es una de las primeras empresas de servicios energéticos de España.

Desde sus orígenes como Ecoled, se ha dedicado en exclusiva al ahorro y a la eficiencia energética, siendo pioneros en proyectos de servicios energéticos y ofreciendo proyectos integrales de ahorro energético garantizados por contrato.

“Nuestros clientes obtienen proyectos de eficiencia energética sin inversión y sin riesgo”

E.d.A.: Otro servicio interesante son los “Proyectos de Generación”, donde somos capaces de garantizar por contrato y sin inversión un suministro energético, a largo plazo y a menor coste, que el que tenga en la actualidad el cliente. También ofrecemos servicios de “Consultoría y Gestión energética”, que abarcan una gran amplitud de soluciones tales como: monitorización y tele-gestión, auditorías y certificaciones, optimización y asesoramiento en con-



Foto: ©Javier Jiménez

tratación y asesoría legal en normativa del sector energético.

¿Qué potencial de ahorro económico y qué retorno financiero se pueden lograr al poner en marcha un proyecto de eficiencia energética?

P.B.: Depende del proyecto. De media estamos hablando de ahorros económicos del

21% con retornos inferiores a los cuatro años y medio. Esto significa que el cliente, sin hacer inversión y sin asumir el riesgo técnico (lo asume la PSE), obtiene un rendimiento económico muy superior al de mercado.

E.d.A.: En sectores como el industrial o logístico hemos logrado ahorros de hasta el 37,5%, con periodos de retornos inferiores a los cuatro años. En centros educativos y fundaciones los periodos de retorno medios son de cinco años, con un potencial de ahorro del 26,5%.

¿Cuál es el tiempo estimado en el que un cliente puede percibir este ahorro?

P.B.: Desde el primer mes. Somos partidarios de abordar los proyectos en varias fases para que el cliente pueda verificar los ahorros firmados por contrato. Abordamos el proyecto con medidas de mayor a menor rentabilidad y teniendo en cuenta los ahorros cruzados que se producen.

E.d.A.: Esto último es muy importante porque muchas veces no se tiene en cuenta. Por ejemplo, si se mejora una instalación de climatización y se reduce su consumo, cualquier medida que se aplique posteriormente en el área de aislamiento tendrá una menor rentabilidad de la inversión, ya que el nuevo coste de la climatización va a ser inferior.

¿Cuál es el perfil de cliente que reclama sus servicios de eficiencia energética?

E.d.A.: Actualmente gestionamos y contamos con referencias de proyectos en todo el ámbito nacional y en los principales sectores de actividad: sector bancario y seguros, fundaciones, sector industrial, automoción, logística y transporte, educación, sanidad, residencial y diferentes entes públicos.

“Logramos ahorros económicos del 21% con retornos inferiores a cuatro años y medio”

¿Cómo se presenta el futuro? ¿Cuál será la hoja de ruta de E4e Soluciones de cara a los próximos años?

P.B.: Somos optimistas y creemos que los servicios en el sector energético van a incrementar su demanda. Dentro de nuestra visión estratégica siempre ha estado incorporar la innovación como valor de la empresa. Apostamos fuertemente por el I+D+i, siendo uno de nuestros pilares fundamentales para nuestro desarrollo futuro.

E.d.A.: Año a año, seguimos innovando e incorporando nuevos servicios relacionados con la gestión de la información como pueden ser la gestión de microrredes dentro del contexto de la generación distribuida, o la aplicación de la tecnología blockchain en los procesos de compraventa de energía. Desde el punto de vista de soluciones, nuestro enfoque se centra en incorporar a nuestros proyectos las últimas tecnologías como pueden ser el almacenamiento energético o mejoras en climatización y aislamiento.

